

Neuffer, Projektleiter e-Mobility der Ditzinger, führt noch konkreter aus: „*Unser Anspruch ist es, die gesamte Bandbreite an Angebot, Service und Beratung zum Thema E-Mobilität im lokalen Elektronikfachhandel zu vereinen.*“

Samsung zeichnet den Smart Dealer des Jahres aus

Erst vor zwei Wochen stand das 'Smart Dealer'-Programm von **Samsung** das letzte Mal mit im Mittelpunkt unserer Samsung-Berichterstattung. Heute nachzureichen wäre: Aus dem illustren Kreis der teilnehmenden Kollegen wurde das **Küchenstudio Siemers und Deutschmann** mit Sitz in Mölln als Smart Dealer des Jahres 2021 gekürt, dicht gefolgt von **Euronics XXL Durmeier** aus Haag in Oberbayern, **Euronics XXL Bückler** aus Gütersloh und **Medimax Berlin**. Der Gewinner erhält ein exklusives PoS-Paket. Dieses umfasst zusätzliche Promotion-Tage im ersten Quartal 2022, Smart Dealer PoS-Material und ein Kochevent für Endkunden auf der Verkaufsfläche. **Wir reihen uns gern ein in die Schar der Gratulanten!**

Aus SP: Heesch wurde ein moderner electroplus Markenstore! Das Fachgeschäftskonzept für Hausgeräte der **EK/servicegroup, electroplus**, hat erneut einen Zuwachs zu vermelden! Jetzt hat sich auch Ihr Kollege **Andreas Heesch** (Hohenwestedt) für die Neuausrichtung entschieden. Zu seinen Gründen führt er u. a. aus: „*Die Ostwestfalen ticken genau wie wir: Sie kennen sich im Großgerätebereich super aus, stehen für fachkundige und sympathische Betreuung von der Planung bis zur Sortimentszusammenstellung und legen den Fokus auf das, was wirklich wichtig ist – den Kunden.*“ Entscheidend sei für ihn aber auch der Respekt von Seiten der Bielefelder vor seiner unternehmerischen Individualität.

Wertgarantie-Jahresendaktion: 555 Gewinne warten auf Sie Auch in diesem Jahr führt der Spezialversicherer **Wertgarantie** seine schon traditionelle Jahresendspurt-Aktion

durch: Berücksichtigt wird jeder zwischen dem 15. Dezember und dem 15. Januar 2022 von den Vermittlern abgeschlossene Vertrag. Zudem werden unter den Gewinnern auch noch fünf Wildcards für die Profitour verlost. „*Zu den Aktionsprodukten zählen der Komplettenschutz, die Premium-Option, der PLUS-Schutz sowie der Geräteschutz BASIS/KOMFORT. Für den Abschluss gibt es Punkte, die 550 besten Teilnehmer werden dann mit Gutscheinen je nach Ranking belohnt*“, erfahren wir für Sie dazu aus Hannover. **Nach einem erneut von Corona, Lockdowns, 2G- und 2G-Plus-Regelungen geprägten Jahr will der Spezialversicherer so nach eigenen Angaben noch einmal seiner Verbundenheit zum Fachhandel Ausdruck verleihen.**

➔ WERTGARANTIE®

Kurz vor Redaktionsschluss: BSH-Fachhändler im Blindflug? Einer Ihrer Kollegen informierte 'miE' kurz vor Drucklegung dieser Ausgabe, dass ihm von **BSH** aktuell nicht etwa nur viele voraussichtliche Liefertermine nicht angezeigt werden, sondern neuerdings selbst die Preis-Infos komplett fehlten. Falls Sie in diesen Tagen Vergleichbares erlebt haben, wird die im Zuge unserer Recherche aus München sehr schnell eingegangene Antwort auch Sie sicher interessieren: „*Falls der Händler seinen Einkaufspreis nicht sieht, dann ist die 'Einkäuferrolle' bei ihm nicht oder nicht mehr hinterlegt. Der Händler soll sich am besten an seinen BSH-Administratoren wenden, um dies wieder einstellen zu lassen. Die Adresse: admin.opec@bshg.com. Bei der Lieferfähigkeit zeigen wir bei Geräten, bei denen durch die pandemiebedingte Liefersituation keine zuverlässigen Lieferterminaussagen möglich sind, keinen Liefertermin an. Lieferbare Geräte werden nach wie vor im Tradeplace mit Verfügbarkeit angezeigt.*“ **Unser besonderes Kompliment geht in diesem Fall an Eva Bauerschmidt, PR Manager Corporate Communications & Corporate Spokesperson Germany (REU/MK-CM), die sich dankenswerterweise innerhalb der BSH in dieser Angelegenheit für unsere Leser schlaue gemacht hat.**

B/S/H/

Das war's für heute,
Ihr



René Efler
Ass. jur. René Efler
– Chefredakteur –

Woran erkennt man in der Weihnachtszeit Menschen, die anderen gerne Schmerzen bereiten? – Sie küssen sich unter dem Sadistel-Zweig.

markt intern und DIREKT – volle Leistung für Abonnenten!

Europas größte Brancheninformationsbrief-Verlagsgruppe kämpft für den Erhalt und die Stärkung des deutschen Mittelstandes. Nutzen Sie deshalb unsere umfangreichen Zusatzangebote durch den Bezug eines unserer klassischen Print-Briefe inkl. Digitalversion und Online-Zugang oder der rein digitalen Variante. Sie sind noch kein Abonnent? Informationen zu den Möglichkeiten (bei jährlicher Berechnung mit 15 % Nachlass, beim Bezug mehrerer Briefe mit weiteren 40 % Nachlass) und Urheberrechten finden Sie unter www.markt-intern.de. – Im **markt intern** Verlag erscheinen zumeist wöchentlich:

Steuern & Mittelstand:

- arbeitgeber intern
- GmbH intern
- Ihr Steuerberater
- immobilien intern
- steuerberater intern
- steuertip
- umsatzsteuer intern

Gesundheit & Freizeit:

- Apotheke/Pharmazie
- Augenoptik/Optomietrie
- Hörgeräteakustik
- in motion – Sport- plus Schuh-Handel
- Parfümerie/Kosmetik
- Spielwaren/Modellbau/Kreativ

Technik & Lifestyle:

- Automarkt & Tankstelle
- Büro-Fachhandel
- Consumer Electronics
- Elektro-Fachhandel
- Foto-Fachhandel & -Studio
- Uhren & Schmuck

Bauen & Wohnen:

- Eisenwaren/Werkzeuge/Garten
- Elektro-Installation
- Installation Sanitär/Heizung
- Möbel-Fachhandel

International:

- EXCLUSIV (Schweiz)

Im **kapital-markt intern** Verlag erscheinen wöchentlich:

- Bank intern
- finanztip
- kapital-markt intern
- versicherungstip

50
JAHRE
markt intern